**Деловая встреча Предпринимателей Приморского края,**

 **29 октября 2013, г. Владивосток, отель «Hyundai»**

**Для кого:** Предпринимателей Приморского края

**Где:** г.Владивосток, Отель Hyindai, ул.Семеновская, 29

**Организаторы:** Общественный совет предпринимателей Приморского края (ОСПП), при поддержке Администрации Приморского края.

**Форма проведения:** практические семинары.

Участие для предпринимателей Бесплатное!

|  |
| --- |
| **29 октября 2013г (вторник)** |
| ***Время*** | ***Конференц-зал «Эмеральд»*** | ***Конференц-зал «Опал»*** | ***Конференц-зал «Рубин»*** | ***Ресторан Sky Bar «Pacific»*** |
| 10:30 – 15:30 | **Тренинг: Как сделать сотрудников эффективными. Андрей Кравчук.** |  |  |  |
| 11:00 – 14:00 |  |  | **Круглый стол- тренинг для руководителей предпринимательских объединений.**  |  |
| 15:00 – 18:00  |  | **«4 секрета дохода». И.Высоцкая** | **Продающие фразы для продавцов. И.Наумова** |  |
| 18:30 – 20:30 |  |  |  | **Вечерний фуршет.****Вход по пригласительным.** |

**Тренинг: «Как сделать сотрудников эффективными»**

*Программа тренинга:*

1. Принципы управления бизнесом на конкурентном рынке. Причины низкой производительности труда.
2. Организационное лидерство. Ответственность и функции.
3. Пять областей ответственности руководителя, влияющих на производительность труда.
4. Власть - позитивная и негативная, эффективность и результативность разных подходов.
5. Лидерство - как инструмент управления. Правила поведения успешных управленцев.
6. Шесть эффективных действий руководителя, критически влияющих на эффективность сотрудников.
7. Технология гарантированного роста сотрудников до максимальной производительности.
8. Разрушительные убеждения сотрудников.
9. Профессиональная критика, влияние психологической мотивации на производительность.
10. Пять критериев качества информации. Критическая важность информации в бизнесе.
11. Как сделать сотрудников главным инструментом бесплатного производства информации для развития бизнеса.
12. Технология принятия успешных решений.
13. Планирование - основа развития бизнеса. Шесть признаков успешного планирования.
14. Профессиональные бизнес-процедуры.

*Тренер:* Андрей Кравчук - Предприниматель, собственник бизнеса. Исполнительный директор НПС (СРО) «Властра».

Эксперт по организационным процессам в координационном совете кластера по малоэтажному строительству «Доступный Дом».

Ведёт тренинги с 2011 года. Аккредитованный бизнес-тренер Программы поддержки предпринимательства при Европейском Банке Реконструкции и Развития. Сотрудничает с Бизнес-Инкубатором и Деловым Центром ВГУЭС, Центром Развития Предпринимательства г. Владивостока.

**Тренинг «Продающие фразы для продавцов»**

*Программа тренинга:*

* Как создать скрипт
* Как протестировать скрипт
* Как внедрить в работу вашим сотрудникам
* Как получить результаты от применения

*Скрипты продаж:*

* Оптимизируют затраты на маркетинг и рекламу.
* Увеличивают прибыль компании.

После внедрения скриптов, объем продаж увеличивается на 25-30% за счет более качественной работы персонала. Помогите своему персоналу продавать больше.

*Тренер:* Наумова Инна - практикующий бизнес-тренер, бизнес-консультант,

член Дальневосточной Ассоциации бизнес-консультантов.

Автор тренингов: «Малобюджетный маркетинг», «Персонал. Перезагрузка», «Администратор салона», «Продажи, как искусство», «Продажи b2b », «Управление отделом продаж», «Продажи сложным клиентам», «Эффективное участие на выставке».

**Семинар «4 секрета дохода»:**

*Программа семинара:*

- PR и его влияние на привлечение продуктивных сотрудников в компанию

- Мотивация и стимуляция

- Собрания персонала. Для чего это нужно

- Повышаем эффективность или раздуваем штат. Как грамотно организовать обучение в компании.

*Лектор:* Ирина Н.Высоцкая (Россия, г. Владивосток) – Президент бизнес-клуба для владельцев и директоров «КРБ «СВЕЖИЙ ВЕТЕР», консультант по построению организаций, бизнес-тренер, член международной ассоциации предпринимателей.

Ирина уже в течение 13 лет ведет свою профессиональную деятельность - консультирует компании со штатом от 3 до 2000 человек, помогая им повышать свой доход.

**Ресторанная экскурсия:**

*Описание:* Ресторанный тур по заведениям общественного питания управляющей компании «BSB Media»:

* Ресторан-клуб Syndicate – Настоящий мясной ресторан. [www.club-syndicate.ru](http://www.club-syndicate.ru)
* STUDIO café & terrace – европейское кафе. [www.cafe-studio.ru](http://www.cafe-studio.ru)
* Кафе La Manche – стильное европейское кафе с домашней кухней. 2 этажа витражные окна.
* PortCafe – ресторан дальневосточной кухни, [www.port-cafe.ru](http://www.port-cafe.ru/)

*Участники:* владельцы заведений, управляющие, директора

*Спикер:* Эдуард Рябкин, генеральный директор-владелец управляющей компания «BSB Media» (г.Владивосток) [www.bsbmedia.ru](http://www.bsbmedia.ru)

*Справка:* Компания «Би-Эс-Би Медиа» была основана в 1996 году и на сегодняшний день является одним из лидеров индустрии гостеприимства г.Владивостока. Управляющая компания «BSB Media» успешно развивает следующие виды деятельности:

* управление предприятиями общественного питания (ресторанами, кафе, барами, ночными клубами, студенческими и рабочими столовыми);
* кейтеринг;
* организационно-техническое обеспечение массовых мероприятий;
* организация концертных туров и гастролей.

Под ее руководством и в ее владении находятся заведения, являющиеся лидерами рынка гостеприимства Владивостока: ресторан Syndicat, кафе STUDIO, Кафе La Manche, PortCafe, комплекс отдыха Маяк, ночной клуб BSB.

*Стоимость участия:* 3000 руб. с человека. В стоимость входит: трансферт на автобусе (количество посадочных мест – 10) по 4-м заведениям, экскурсия по ним, кофе-брейк.

**Вечерний фуршет:**

Вечерний деловой фуршет в ресторане Sky Bar отеля Hyindai.Приглашенные гости члены бизнес – объединений, предприниматели Приморского края в различных сегментах малого и среднего бизнеса, и представители компании «Арпиком» (франчайзинг общественного питания).

*Цель фуршета:* бизнес - переговоры в неформальной обстановке.

*Стоимость:* 3500руб. с человека.

**Обязательна предварительная регистрация! Участие БЕСПЛАТНОЕ!**

**По вопросам регистрации на мероприятия обращаться в Ресторанное Агентство «Анонс»**

**тел\факс 8 (423) 262-0-252; Менеджер проекта: Кидяев Вячеслав 8914 685 88 31**

**e-mail: anonscom@gmail.com www.dv.resto.ru**